

SENIOR SALES MANAGER (M/W/D)

Unser Kunde

Unser Kunde ist einer der führenden globalen Asset Manager mit Zweigniederlassung in Deutschland.

Seit 50 Jahren ist unser Kunde erfolgreich am internationalen Markt tätig.

Wir suchen Sie für den Standort Frankfurt am Main!

Die Stelle:

- Relationship Management innerhalb der eigenen Vertriebsorganisation (Retail-Banken)
- Organisation, Durchführung und Unterstützung von Kunden-Events
- Durchführen von (internen) Schulungen und Trainings
- Identifikation von neuen Vertriebsmöglichkeiten und von potenziellen neuen Kundengruppen
- Zusammenarbeit und Abstimmung mit dem Produkt-Management (lokal / international) sowie mit Marketing
- Regelmäßiges Berichtswesen

Wichtig für Sie

- ✓ Unbefristeter Arbeitsvertrag
- ✓ Position mit hohem Maß an Eigenverantwortung
- ✓ Internationales Umfeld
- ✓ Attraktive Vergütung

Was Sie unserem Kunden bieten:

- relevantes wirtschaftswissenschaftliches Studium
- fundierte Berufserfahrung von mindestens 7 Jahren in der Finanzindustrie/Bankenwesen/Vermögensverwaltung
- gutes Produktverständnis von Publikums-Fonds
- Erfahrung im Bereich „Customer Support“
- Kenntnisse von fachspezifischen Datenbanksystemen wie z.B. „Bloomberg“
- Sehr gute Englischkenntnisse
- Hohes Maß an Eigeninitiative, starke kommunikative Fähigkeiten