

## Privatkundenberater (m/w) – Baufinanzierung an den Standorten Köln und/oder Bonn

### Unser Kunde:

ist das erfolgreichste Unternehmen in Deutschland, wenn es um die Vermittlung von Hypotheken an Privatkunden geht.

Der Standort Köln/Bonn ist eine seit Jahren gut laufende Niederlassung mit einem stetig wachsenden Kundenstamm. Deshalb sucht unser Kunde im neuen Jahr auch Verstärkung!

### Bietet seinen Mitarbeitern:

- Eine unbefristete Festanstellung
- Ein Marktkonformes Gehalt mit einer modernen Vergütungsstruktur
- Eine einzigartige und zukunftsweisende Plattform
- Ein motiviertes, gut eingespieltes Team in dem der gemeinsame Erfolg zentral steht
- Ausführliche Einarbeitung

### Die Stelle:

als erfolgreicher Kandidat:

- Sind Sie kompetenter Ansprechpartner der Privatkunden in Sachen Baufinanzierung – keine (Kalt-) Akquisition!
- Begleiten Sie als Experte die Privatkunden erfolgreich in einem maßgeschneiderten Prozess auf dem Weg in die „eigenen vier Wände“ – von der Erstanfrage bis zur endgültigen Genehmigung
- Erstellen Sie gemeinsam mit den Kunden den individuellen Finanzierungsbedarf und erstellen die optimale Finanzierungsstruktur
- Bringen Sie, mit Ihrem Vertriebstalent, Kunden und Bank zusammen und erzielen so erfolgreiche Abschlüsse

### Was sie bieten:

- Eine Ausbildung im kaufmännischen Bereich in der Finanzdienstleistungsbranche (Bank-/Versicherungs-Immobilienkaufmann/-frau)
- Grundkenntnisse (mindestens) in der Baufinanzierung
- Solide praktische Erfahrung in einer Vertriebsposition
- Ehrgeiz und Begeisterungsfähigkeit, Vertriebs-, Kunden- und Serviceorientierung sowie eine sorgfältige Arbeitsweise
- Die Fähigkeit, komplexe Sachverhalte für Andere verständlich darzustellen
- Gute MS-Office Kenntnisse (selbstverständlich)
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift